**Как попасть в Контур?**

Контур — среда для увлеченных. Увлеченных разработкой, маркетингом, общением с людьми, своим развитием. В компанию можно прийти без опыта и быстро прокачать карьеру. Рассказали, что Контур может предложить студентам и выпускникам разных профилей.

А если заинтересовались, [откликайтесь на вакансии](https://kontur.ru/lp/hr-start?p=1210&utm_medium=post&utm_source=telegram&utm_campaign=vacancy-hr_brand_telegram-post&utm_content=uks_post&utm_term=%7BSibguti%7D) и к выпуску из университета будьте уже с оффером от компании.

|  |  |
| --- | --- |
| Обложка | **Как попасть в Контур?**  4 варианта для тех, кто на старте карьеры |
|  | **Курсы**  Для тех, кто хочет попасть в разработку.  *Школа промышленной разработки*  *Тестирование ПО*  *Системный анализ*  Учитесь вместе с опытными наставниками, а после окончания курса приходите на стажировку. |
|  | **Стажировки**  Для тех, кто хочет работать над реальными задачами. В Контуре есть несколько направлений стажировок:  *Backend-разработка*  *Frontend-разработка*  *Data Science*  *Анализ данных*  *Системный анализ*  *Тестирование*  *Продакт-менеджмент*  *Техническое сопровождение мероприятий*  *Email-маркетинг*  *Продуктовый маркетинг*  *SEO*  *Копирайтинг*  *Бизнес-исследования*  *Дизайн коммуникаций*  Лучшие стажеры остаются работать в компании, чтобы улучшать сервисы и строить карьеру в сфере IT. |
|  | **Вакансии без опыта**  Тех, кто заряжается от общения с людьми, и хочет расти как эксперт в продуктах, могут заинтересовать направления клиентской поддержки или b2b-продаж. Это возможность начать карьеру и расти профессионально уже сейчас. |
|  | **Клиентская поддержка**  Специалисты поддержки помогают каждому третьему бизнесу в России использовать продукты Контура по максимуму. Они настоящие эксперты по продуктам и связанным с ними бизнес-процессам.  В поддержке можно расти горизонтально, например стать специалистом по обучению, менеджером проектов, специалистом поддержания лояльности, или вертикально и руководить группой консультантов. |
|  | **Продажи**  Менеджеры заключают сделки о продаже сервисов Контура компаниям по всей стране. Звонят бухгалтерам и предпринимателям, чтобы предложить ценность, которую несут наши продукты, автоматизировать процессы и облегчить задачи клиентов.  В перспективе — выход на крупных клиентов и дорогие сделки, рост до руководителя отдела или направления, либо переход в тренерство или экспертное сопровождение. |
|  | **Выбирайте направление и приходите прокачивать карьеру!** |